



Transporte de Carga en México:

el rumbo de una industria en transformación

El transporte de carga en México vive un momento clave: el **nearshoring**, la próxima **revisión del USMCA (2026)**, la **presión en costos** (combustible y tipo de cambio), los **cambios regulatorios** y los **proyectos de infraestructura** están marcando el rumbo de la industria.

Este resumen ejecutivo presenta las señales del último trimestre de 2025 y las proyecciones para inicios de 2026, con implicaciones directas para fabricantes y flotas de **semirremolques**.

1. Panorama México-EE.UU.

USMCA 2026: La revisión pondrá en la mesa reglas de origen, estándares laborales y trazabilidad. Esto impactará la logística automotriz y manufacturera, obligando a un mayor control documental.

Cruces fronterizos: Aumentan los controles de seguridad e inspecciones. Las flotas deberán reforzar sus procesos de validación para evitar retrasos.

2. Demanda y capacidad

Nearshoring: Sectores automotriz, electrónico y aeroespacial sostienen la demanda de transporte y de semirremolques especializados.

Mercado transfronterizo: Se mantiene estable, aunque con picos de congestión en temporada alta. La flexibilidad en entregas y producción será clave.

3. Costos operativos

Diésel y tipo de cambio: La volatilidad mantiene presión en los costos por kilómetro.

Recomendación: incorporar cláusulas de ajuste por combustible en contratos y revisar tarifas periódicamente.

4. Regulaciones y logística

Aduanas: El Paquete Económico 2026 contempla reformas que pueden modificar tiempos de despacho y requisitos de certificación.

Permiso provisional SICT: Ante la falta de placas, la SICT permitirá circular con permisos temporales de hasta 180 días, un alivio momentáneo para transportistas, pero que exige mayor planeación en renovaciones y trámites.

Infraestructura: Se aceleran proyectos carreteros y de interconexión intermodal para fortalecer el nearshoring.

5. Tecnología y sostenibilidad

Digitalización: Crece el uso de plataformas de rastreo, visibilidad y EDI. Los semirremolques con telemetría integrada ofrecen ventaja competitiva.

Logística verde: El mercado empieza a demandar soluciones ligeras, con diseño aerodinámico y menor huella de carbono.

6. Riesgos clave (Q4 2025 – Q1 2026)

- Cambios regulatorios inesperados en aduanas/USMCA.
- Incremento en precios de combustible y ajustes fiscales.
- Congestión en cruces fronterizos ante picos de demanda.
- Trámites más lentos por la falta de placas y dependencia de permisos temporales.

7. Recomendaciones para fabricantes de semirremolques

Portafolio: Diseñar modelos modulares y preparados para nearshoring, con opciones telemáticas de serie.

Comercial: Ofrecer contratos flexibles (cláusulas por combustible, tiempos de entrega garantizados).

Servicio: Fortalecer la red posventa en corredores industriales clave.

Sostenibilidad: Apostar por materiales ligeros y certificaciones internacionales.

El cierre de 2025 y el arranque de 2026 estarán definidos por dos grandes fuerzas: **nearshoring** y **revisión del USMCA**. Para los fabricantes y operadores de semirremolques, las claves serán:

1. Flexibilidad ante cambios regulatorios y de costos.
2. Digitalización para cumplir con trazabilidad y eficiencia.
3. Innovación en productos sostenibles y especializados.

El futuro inmediato no es de espera, sino de adaptación proactiva.

www.operbus.com.mx / 722 226 2260
atencionalcliente@operbus.com.mx

síguenos:

